**CÔNG TY CỔ PHẦN ĐẦU TƯ KHƯƠNG THỊNH MIỀN TRUNG TUYỂN DỤNG (THÁNG 12/2017)**

Công ty Cổ phần đầu tư Khương Thịnh Miền Trung thuộc hệ thống Bất động sản KHƯƠNG THỊNH REAL đến từ Thành phố Hồ Chí Minh.

Để đáp ứng nhu cầu kinh doanh và mở rộng thị trường với những siêu Dự án lớn sắp triển khai: Khu Đô thị Kim Long City, Khu Đô thị mới Thuận Phước 100 ha với hơn 2000 sản phẩm ĐẤT NỀN HOT NHẤT thị trường Đà Nẵng, Công ty CPĐT Khương Thịnh Miền Trung đang cần tuyển dụng các vị trí sau:

**VỊ TRÍ TUYỂN DỤNG:**

1. **Trưởng phòng kinh doanh Bất động sản (03 NS);**
2. **Trưởng phòng Marketing (01 NS);**
3. **Trưởng nhóm kinh doanh (07 NS);**
4. **Chuyên viên tuyển dụng – đào tạo (01 NS);**
5. **Chuyên viên thiết kế đồ họa marketing (01 NS);**
6. **Chuyên viên kinh doanh bất động sản (50 NS);**
7. **TRƯỞNG PHÒNG KINH DOANH BẤT ĐỘNG SẢN (03 NS):**

**Mô tả công việc:**

* Quản lý và đào tạo ngũ Nhân viên kinh doanh.
* Đảm bảo mục tiêu doanh thu theo chỉ tiêu,giao chỉ tiêu cho nhân viên kinh doanh.
* Thiết lập mục tiêu chiến lược kinh doanh cho Phòng/ Công ty.
* Thu nhận những thông tin phản hồi từ khách hàng, đưa ra phương án giải quyết.
* Tham mưu với Ban TGĐ về chiến lược kinh doanh và phát triển thị trường.
* Nắm bắt tình hình biến động thị trường, biến động nhân sự ….. .
1. **TRƯỞNG PHÒNG MARKETING (01 NS):**

**Mô tả công việc:**

* Lập kế hoạch, triển khai và báo cáo hoạt động marketing của Công ty.
* Quảng bá hình ảnh, thương hiệu, sản phẩm của Công ty đến khách hàng.
* Xây dựng ngân sách Marketing, kiểm soát chi phí và hiệu quả Marketing.
* Báo cáo, tổng kết các công tác truyền thông, đề xuất quy trình marketing hiệu quả.
* Chịu trách nhiệm báo cáo hoạt động Marketing trước ban Tổng giám đốc.
1. **TRƯỞNG NHÓM KINH DOANH BẤT ĐỘNG SẢN (07 NS):**

**Mô tả công việc:**

* Hoạch định và triển khai kế hoạch kinh doanh cho bản thân và phòng kinh doanh.
* Theo dõi, giám sát việc thực hiện và đảm bảo đạt mục tiêu kinh doanh.
* Hỗ trợ các thành viên đội nhóm bán hàng và chăm sóc khách hàng.
* Đào tạo các thành viên về các kỹ năng môi giới bất động sản.
* Tham vấn chính sách bán hàng, đề ra chiến lược kinh doanh cho Công ty.
* Thiết lập hệ thống khách hàng chiến lược, chăm sóc khách hàng.
* Nắm bắt tình hình biến động thị trường, biến động nhân sự …...
1. **CHUYÊN VIÊN TUYỂN DỤNG – ĐÀO TẠO (01 NS)**

**Mô tả công việc:**

* Xây dựng các chương trình, chính sách tuyển dụng để thu hút các ứng viên.
* Thực hiện các công việc mảng tuyển dụng: lên kế hoạch tuyển dụng, đăng tuyển, sàng lọc, quản lý thông tin ứng viên, ..
* Xây dựng, quản lý data ứng viên, fanpage tuyển dụng, thông tin tuyển dụng trên website công ty.
* Lập kế hoạch, triển khai công tác đào tạo và phát triển nguồn nhân lực.
* Đánh giá và đưa ra đề xuất tuyển dụng, đào tạo tối ưu nhất.
* Thực hiện các công việc theo chỉ đạo của Ban Tổng Giám đốc.
1. **CHUYÊN VIÊN THIẾT KẾ ĐỒ HỌA (01 NS)**

**Mô tả công việc:**

* Thiết kế các ấn phẩm hỗ trợ hoạt động Marketing và Sales: baroll, standee, banner, poster, ….
* Thiết kế digital MKT: facebook, email, google,…
* Đưa ra ý tưởng và thiết kế đồ họa, video, .
* Thiết kế ấn phẩm cho các event của Công ty.
* Chịu trách nhiệm các mẫu thiết kế cho Công ty.
* Thực hiện các công việc khác theo chỉ đạo của ban Tổng GĐ.
1. **NHÂN VIÊN KINH DOANH BẤT ĐỘNG SẢN (50 NVKD)**

**Mô tả công việc:**

* Tìm kiếm, lựa chọn, tư vấn khách hàng và bán các sản phẩm Bất động sản.
* Khai thác nhu cầu và tư vấn khách hàng chọn mua các sản phẩm BĐS.
* Marketing online và offline để tìm kiếm và xây dựng mối quan hệ với khách hàng.
* Chăm sóc khách hàng hiện tại và khách hàng tiềm năng.
* Khảo sát thực tế thị trường và nghiên cứu đối thủ cạnh tranh.
* Cập nhật thông tin thị trường bất động sản.
* Trau dồi kỹ năng tư vấn, quảng bá hình ảnh công ty.
* Các công việc khác theo phân công của Trưởng phòng kinh doanh và quản lý.

**Yêu cầu chung:**

* Đối với vị trí (1), (3) và (5): tốt nghiệp Cao đẳng/Đại học trở lên, tối thiểu 01 năm kinh nghiệm ở vị trí tương đương.
* Đối với vị trí (2), (4): tốt nghiệp Đại học trở lên, tối thiểu 01 năm kinh nghiệm ở vị trí tương đương.
* Đối với vị trí (6): tốt nghiệp Trung cấp trở lên, yêu thích kinh doanh.

**Quyền lợi:**

* Thu nhập: Cạnh tranh = lương cơ bản + hoa hồng + thưởng.
* Lương lãnh đạo cực kỳ cao.
* Hoa hồng kinh doanh cao nhất thị trường Đà Nẵng hiện tại.
* Lương tháng 13.
* Được hưởng đầy đủ các chế độ và phúc lợi theo Luật định.
* Được tham gia teambuiding hằng năm.
* Được làm việc trong môi trường năng động, chuyên nghiệp.
* Cơ hội thăng tiến cực kỳ cao.

**CÁCH THỨC NỘP HỐ SƠ**

* Nộp hồ sơ online qua mail: nhint@khuongthinh.com.vn
* Nộp hồ sơ trực tiếp tại: Văn phòng Công ty CPĐT Khương Thịnh Miền Trung: 266 Nguyễn Tri Phương, phường Thạc Gián, quận Thanh Khê, Đà Nẵng.
* SĐT liên hệ: 0962.224.818 – Ms. Nhi

Hạn nộp hồ sơ: 05/01/2018 – Ưu tiên nộp hồ sơ sớm ./.